

expectation loves surprise

Scopri le diverse opportunità di carriera offerte dall'azienda chimica leader nel mondo.

www.basf.com/career



Siamo l'azienda chimica leader nel mondo, perché offriamo soluzioni intelligenti per i nostri clienti e per un futuro sostenibile. Mettiamo in contatto e sviluppiamo persone di talento in tutto il mondo. Per te, questo significa una molteplicità di percorsi di crescita. Per noi conta non solo la tua performance ma anche la tua personalità. In BASF, le opportunità si trasformano in carriere professionali.

BASF Italia Srl è la principale società del Gruppo in Italia. I suoi prodotti sono impiegati in molti settori di attività quali edilizia, agricoltura, packaging, materie plastiche e automotive. Soluzioni e persone di BASF Italia contribuiscono al successo di centinaia di clienti che hanno la necessità di affrontare e vincere impegnative sfide globali: tutela ambientale, efficienza energetica, nutrizione e mobilità.

Key Account Manager-Divisione Agro

Principali responsabilità:

Il candidato dovrà occuparsi della gestione e della fidelizzazione del portafoglio clienti esistente nella regione Emilia Romagna e sviluppare le relazioni commerciali con la clientela potenziale.

Inoltre dovrà analizzare il mercato, monitorando la presenza dei competitors ed individuare nuove opportunità di business in accordo con le politiche di vendita e di marketing definite dalla divisione a livello country.

Si richiede esperienza in ruoli analoghi, conoscenza delle dinamiche di mercato dell'area assegnata e degli interlocutori di riferimento del settore Agro.

Profilo ricercato:

Il candidato ideale è un laureato in Economia indirizzo Marketing o in Scienze Agrarie con Master in Economia, possiede una buona conoscenza del pacchetto Office e della lingua inglese.

Completano il profilo una forte proattività, buona capacità di innovazione, predisposizione al lavoro di team, forte orientamento al risultato e alte doti imprenditoriali.

Area funzionale:

Commerciale / Vendite

Sede di lavoro:

BASF Italia Srl, Cesano Maderno

Tipo di orario:

Tempo pieno

Tipologia di contratto:

A tempo indeterminato

Cosa offriamo:

Un campo di azione interessante con un elevato grado di responsabilità, formazione "on the job" in un team motivato e competente.

Una retribuzione competitiva, che comprende benefit attrattivi, e ottime opportunità di crescita in una realtà internazionale.

La ricerca è rivolta a candidati di entrambi i sessi (ai sensi delle leggi 903/77 e 125/91).

Lasciatevi sorprendere dalle stimolanti opportunità di carriera offerte da BASF.

Codice riferimento

IT52779165_ONLE_2

Puoi candidarti online sul sito:

www.basf.it/carriere

oppure inviando il tuo CV all'indirizzo:

BASF Services Europe GmbH
Recruiting Services Europe
PO Box 11 02 48
10832 Berlin, Germany

Per maggiori informazioni contattare:

Tel.: 00 800 33 0000 33 (numero gratuito; da rete fissa)
Tel.: +39 0 362 51 2333 (numero a pagamento; da rete mobile, secondo la tariffa applicata dall'operatore)
E-Mail: jobs@basf.com


The Chemical Company