

expectation loves surprise

Scopri le diverse opportunità di carriera offerte dall'azienda chimica leader nel mondo.

www.basf.com/career



Siamo l'azienda chimica leader nel mondo, perché offriamo soluzioni intelligenti per i nostri clienti e per un futuro sostenibile. Mettiamo in contatto e sviluppiamo persone di talento in tutto il mondo. Per te, questo significa una molteplicità di percorsi di crescita. Per noi conta non solo la tua performance ma anche la tua personalità. In BASF, le opportunità si trasformano in carriere professionali.

BASF Italia S.p.A. è la principale società del Gruppo in Italia. I suoi prodotti sono impiegati in molti settori di attività quali edilizia, agricoltura, packaging, materie plastiche e automotive. Soluzioni e persone di BASF Italia contribuiscono al successo di centinaia di clienti che hanno la necessità di affrontare e vincere impegnative sfide globali: tutela ambientale, efficienza energetica, nutrizione e mobilità.

Area funzionale:

Commerciale / Vendite

Sede di lavoro:

BASF Italia S.p.A., Cesano Maderno

Tipo di orario:

Tempo pieno

Tipologia di contratto:

A tempo indeterminato

Crop Manager - Divisione Agro

Principali responsabilità:

Il collaboratore, riportando al Marketing Manager dovrà assicurare l'implementazione della Regional Crop Strategy aziendale, lo sviluppo del prodotto e gli obiettivi commerciali nel rispetto delle linee guida europee. Dovrà fornire supporto alla struttura Sales relativamente alla definizione dell'offerta e all'analisi del mercato locale. Si occuperà di definire la strategia del lancio di nuovi prodotti dal piano di comunicazione alle attività promozionali in collaborazione con l'area commerciale. Monitorerà l'andamento delle vendite, la disponibilità del prodotto ed i risultati economici, identificando eventuali scostamenti ed implementando le necessarie azioni correttive. Dovrà gestire il portfolio dei prodotti, analizzare il business trend di medio e lungo periodo ed identificare nuove opportunità sul mercato.

Profilo ricercato:

Il candidato ideale ha maturato un'esperienza di almeno due anni nella medesima posizione, possiede competenze tecniche e commerciali nel settore Agro. Si richiede laurea in Scienze Agrarie e una buona conoscenza della lingua inglese. Completano il profilo ottime capacità di comunicazione, forte orientamento al cliente e alla performance e la volontà di sviluppare nuove strategie. Deve essere fortemente motivato a lavorare in team e per obiettivi.

Cosa offriamo:

Un campo di azione interessante con un elevato grado di responsabilità, formazione "on the job" in un team motivato e competente.

Una retribuzione competitiva, che comprende benefit attrattivi, e ottime opportunità di crescita in una realtà internazionale.

La ricerca è rivolta a candidati di entrambi i sessi (ai sensi delle leggi 903/77 e 125/91).

Lasciati sorprendere dalle stimolanti opportunità di carriera offerte da BASF.

Codice riferimento

IT53232700_JB_2

Puoi candidarti online sul sito:

www.basf.it/carriere

oppure inviando il tuo CV all'indirizzo:

BASF Services Europe GmbH
Recruiting Services Europe
PO Box 11 02 48
10832 Berlin, Germany

Per maggiori informazioni contattare:

Tel.: 00 800 33 0000 33 (numero gratuito; da rete fissa)
Tel.: +39 0 362 51 2333 (numero a pagamento; da rete mobile, secondo la tariffa applicata dall'operatore)
E-Mail: jobs@basf.com


The Chemical Company