|  |
| --- |
| FEDERIcO GALLICONSULENTE COMMERCIALE |
|  |
|  | T |  | +39 333 123 45 67 |  | E |  | federico.galli@email.com |  | I |  | Via Ugo Foscolo 7 - Como |  | P |  | Partita IVA |
|  |
| chi sono |  |  |
| software |
| Subito dopo la maturità, sono entrato con successo in contatto col mondo della vendita diretta. Ho quindi costruito una carriera in questo ambito, ampliando le mie skills di comunicazione, vendita e marketing.  |  | * Google Suite
* Meta Suite
* Pacchetto Office
* Software di Videochiamata
* Adobe Photoshop
* Salesforce CRM

soft skills* Spiccata Leadership
* Organizzazione e pianificazione
* Empatia
* Autonomia
* Orientamento agli obiettivi
* Atteggiamento positivo
* Proattività
* Problem solving

certificazioni* ECDL - 2019
* First Certificate English – 2016

interessi* Crescita personale
* Crossfit
* Tecnologia

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio curriculum vitae in base all’art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e all’art. 13 GDPR 679/16 |
|  esperienze professionali |
| Consulente Commerciale | Programmazione srl*2020 – in corso** Coaching in videochiamata da remoto per vendita di servizi high ticket (corsi di formazione in programmazione)
* RISULTATI PERSONALI anno solare 2021: ho personalmente prodotto un fatturato aziendale di 570.000 € + iva
* Assistenza post vendita
* Attività costanti di follow up a studenti in corso ed ex studenti
* Gestione pratiche amministrative, es. generazione contratti, inserimento informazioni nel CRM aziendale, controllo fatture

Venditore a domicilio | Materassi srl2017 – 2019* Vendita a domicilio, su appuntamenti fissati dalla casa madre, di dispositivi per il riposo
* RISULTATI PERSONALI anno 2018: tasso conversione appuntamenti fatti e vendite concluse 32% - ticket medio 2.300 € + iva
* Organizzazione eventi promozionali e dimostrativi

  |
| formazione |
| **I.T.S.E. | Indirizzo Amministrazione, finanza, marketing**2017 – Maturità – 95/100**DATI DI VENDITA** |
| **Una raccolta** dei principali indicatori sui miei risultati di vendita: [ inserisci link] |